



CHECKLIST COMPLETO



PARA VENDER NA AMAZON

O exato passo a passo para fazer **US\$ 2.000 na Amazon nos próximos **45 DIAS****

Esta lista de verificação completa mostra tudo o que você precisa fazer para levar a Amazon a sério o mais rápido possível.

Se você seguir as informações e os vídeos anexados a este documento, terá um plano de jogo claro para escalar de US\$ 0 a US\$ 2k/mês rapidamente

Vamos começar e analisar todo o processo:

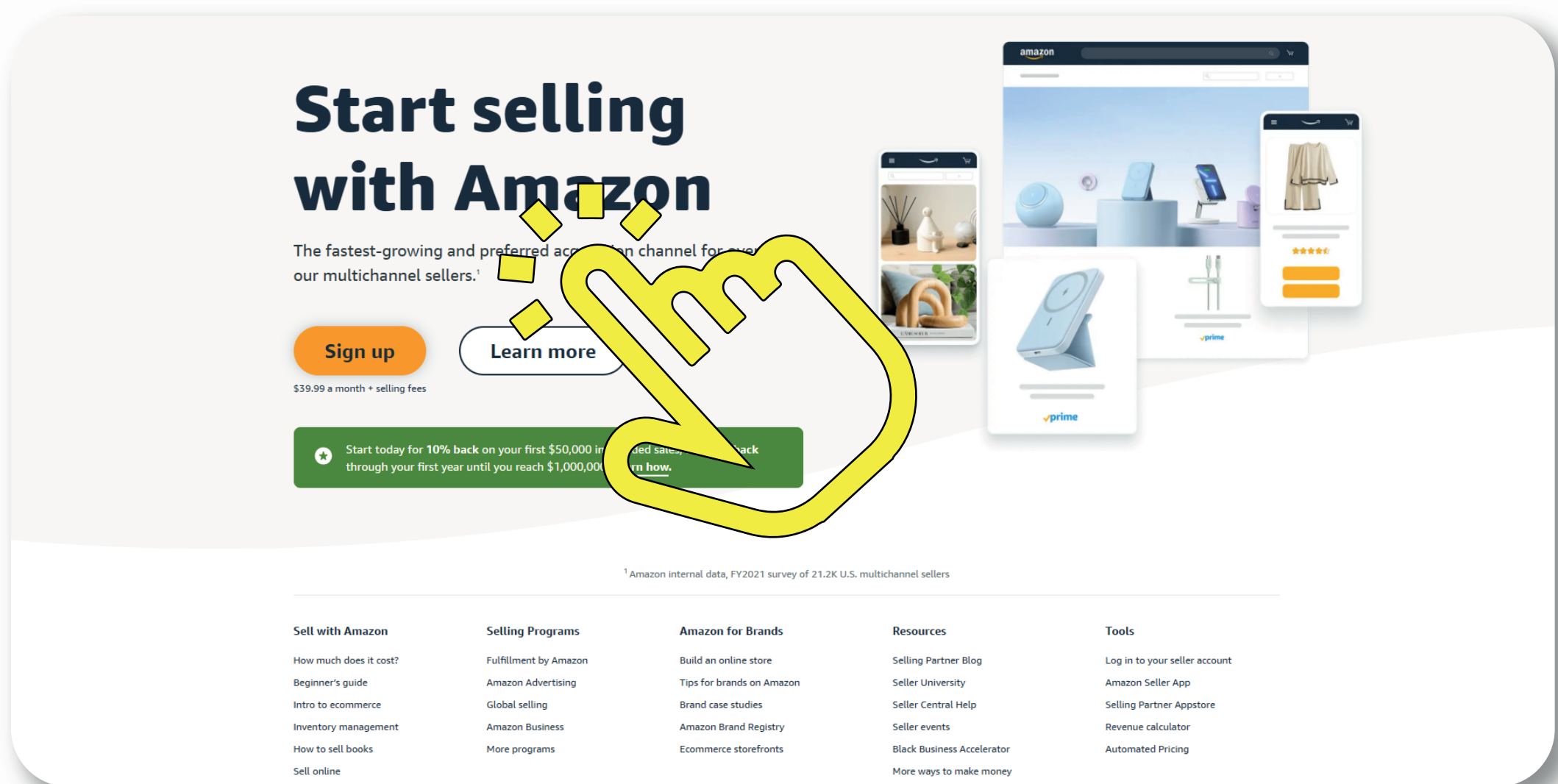
*Os vídeos anexados, serão destacados com um ícone de clique. É só clicar no local indicado para acessar o vídeo.

ETAPA 1

Inscreva-se para uma conta de vendedor Amazon

1.1 Registro

Acesse sellercentral.amazon.com



1.2 Tipo de conta

Escolha entre:

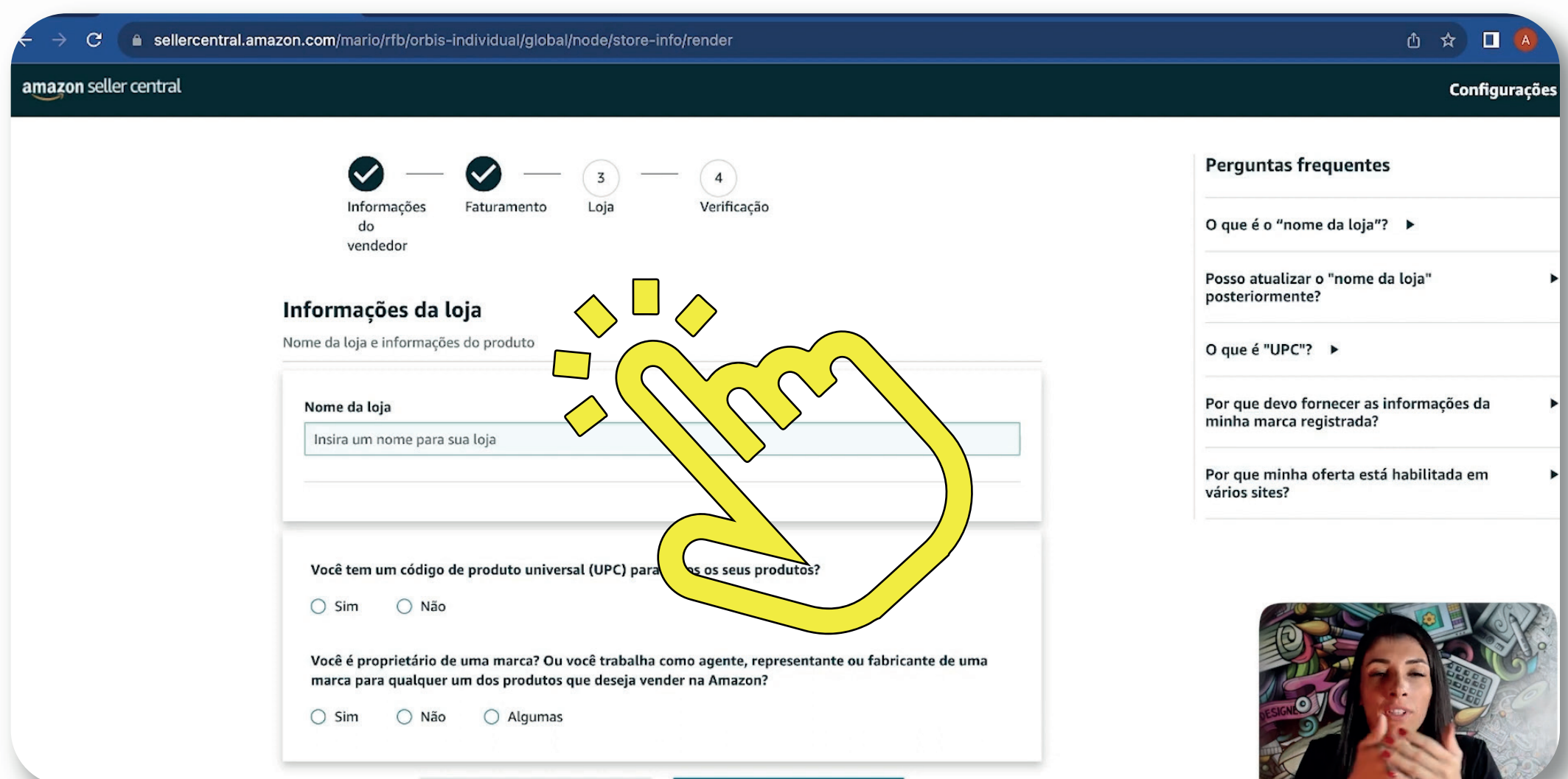
uma conta Individual

(sem taxa mensal, taxa sobre venda do produto)

ou **Professional**

(US\$ 39,99/mês mais indicado).

1.3 Aula prática

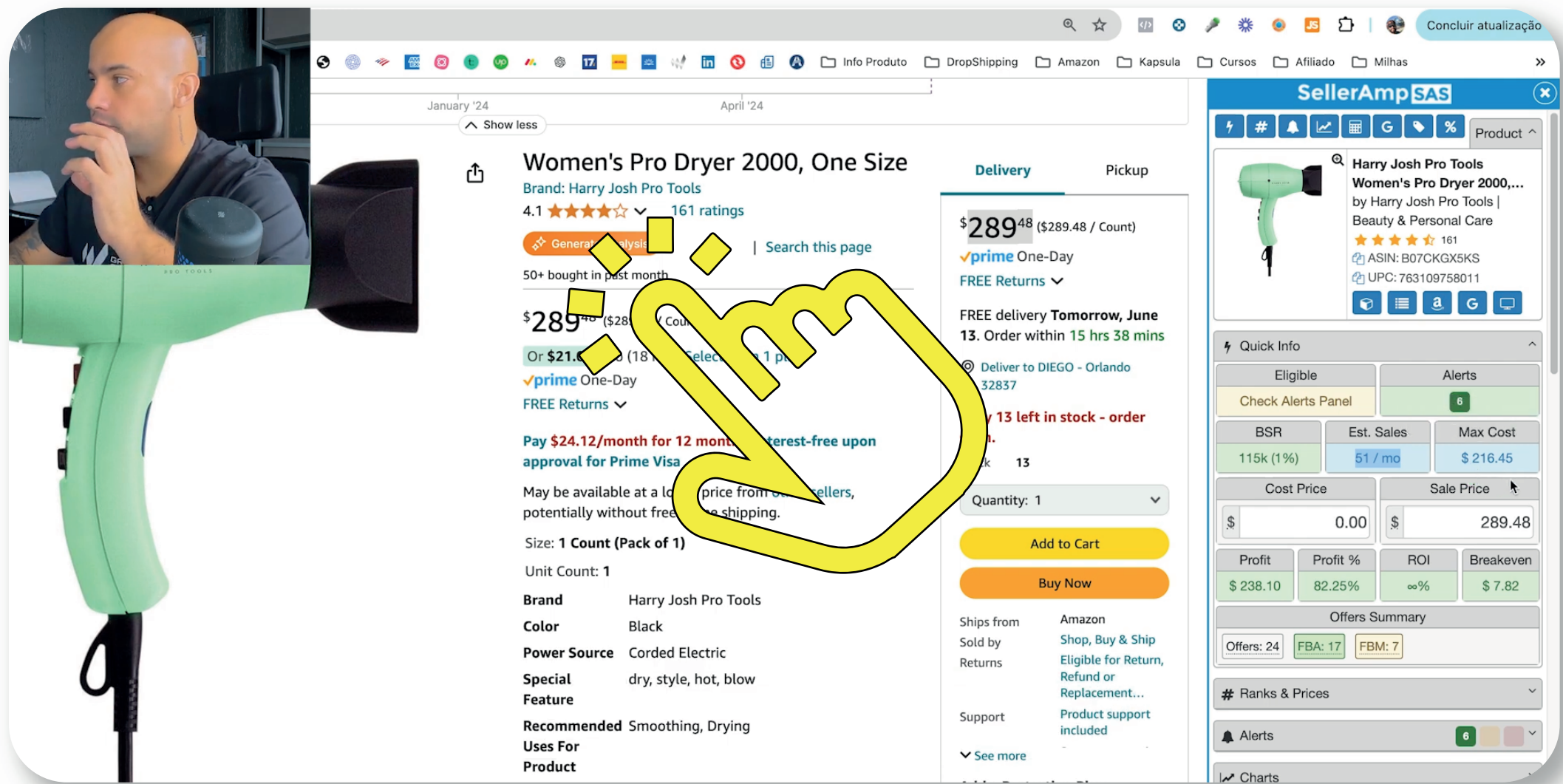


ETAPA 2

Ferramentas de software essenciais

2.1 SellerAMP SAS

Calculadora de lucro, estimativa de vendas



2.2 KEEPA

Acompanhamento de preço e classificação de vendas

2.3 VPN

VPN para troca de IP para fazer mineração na Amazon e acessar alguns sites:

Windscribe (gratuito)

Surfshark (pago)

Necessário para trocar a localização do seu computador do Brasil para os EUA, acessando assim um mundo de oportunidades.

ETAPA 3

Encontrar produtos

3.1 SellerAMP SAS

Análise os produtos dos vendedores de sucesso, todos os concorrentes

3.2 Busca Manual

Identificar vendas em sites de varejistas e produtos mais vendidos por categorias na Amazon

3.3 Premissas de sucesso

- Classificação de vendas BSR 1%
- ROI acima de 20%
ou lucro/unidade de US\$ 3
- Preços estáveis
- Alta demanda,
- Rotatividade do buybox
- Sem reclamações de IP

ETAPA 4

Desbloqueio de marcas e categorias

4.1 Utilidade:

Desbloqueie para vender na sua loja grandes marcas e categorias com altos volumes de venda, como por exemplo, nike, adidas entre diversas outras.

4.2 Processo:

Compre 10 unidades de um produto da marca ou categoria, combine as informações da conta do vendedor na fatura, utilize as informações e a invoice (nota fiscal) de compra o que comprova estoque, abra um chamado na amazon envie as informações.

ETAPA 4

Desbloqueio de marcas e categorias

4.1 Utilidade:

Foque em produtos que já estão liberados para venda na sua loja.

Isso vai te dar agilidade e resultados rápidos.

4.2 Utilidade:

Desbloqueie para vender na sua loja grandes marcas e categorias com altos volumes de venda, como por exemplo, nike, adidas entre diversas outras.

4.3 Processo:

Compre 10 unidades de um produto da marca ou categoria, combine as informações da conta do vendedor na fatura, utilize as informações e a invoice (nota fiscal) de compra o que comprova estoque, abra um chamado na amazon envie as informações.

ETAPA 5

Envio de produtos para a Amazon ou cliente (Gestão de loja)

5.1 Fullfilment By Merchant (FBM)

Você compra os produtos e os envia para o centro de preparo (prep center) que vai os armazenar e enviar produtos após vender para o cliente.

Mais lucros, mais controle e mais trabalho.

5.2 Fullfilment By Amazon (FBA):

Você compra os produtos, envia para o centro de preparo que os prepara e envia para a Amazon, que vai cuidar do armazenamento, embalagem e envio para o cliente.

Menos trabalho, mais controle, em algumas vezes lucro ligeiramente menor. **(FBA mais indicado).**

ETAPA 6

Fazendo suas primeiras vendas o mais rápido possível

6.1 Preços competitivos:

Defina preços dentro de 1-2% do preço do buybox.

6.2 Aproveite o FBM:

Teste itens via FBM para prova de conceito e reabastecimento mais rápidos.

Depois que validar esses produtos, compre maior quantidade para escalar seu negócio usando o FBA

ETAPA 7

Aumentando as margens

Cashback e descontos:

Use para economizar:

TopCashback

Rakuten

Raise e Capital One Shopping

Retail Me Not Deal

ETAPA 8

Solução de problemas de itens de venda lenta

8.1 Revise a estratégia de preços

Ajuste os preços, use ferramentas de reprecificação.

8.2 Faça promoções

Use promoções da Amazon e descontos por tempo limitado.

Esperamos que este guia ajude você a ter uma ideia clara de como começar na Amazon!

Siga esse processo e tenho certeza de que você realizará muito mais do que imaginava.

**Tenho um convite para você
na próxima página...**



Caso queira um acompanhamento de perto, com minha equipe com você agende uma consultoria de 1 hora com meu time, pelo link abaixo:

Faça sua **aplicação** para uma consultoria gratuita de 1 hora



Ou caso queira comprar algum curso, basta acessar o link abaixo:

O **passo a passo** para começar sua renda em dólar



Te vejo no Buy Box.